



Vertriebskennzahlen Kennzahlen und Kennzahlensysteme für das Vertriebsmanagement essentials German Edition

By Jörg B Kühnapfel

Springer Gabler. Paperback. Condition: New. 31 pages. Dimensions: 8.1in. x 5.7in. x 0.2in. Kennzahlen sind ein unwillkürliches, omnipresentes Instrument, um komplexe Zusammenhänge auszudrücken. Werden solche Kennzahlen kombiniert, entsteht ein Kennzahlensystem und mit diesem ein Management-Werkzeug, das zur Steuerung und Kontrolle unternehmerischer Aktivitäten dient. Voraussetzung ist jeweils, dass die Konstruktion der Kennzahlen bzw. des Kennzahlensystems korrekt erfolgt. Hier sind etliche Hürden zu bewältigen und Fallen zu umgehen. Ansonsten entstehen Kennzahlen, die entweder nicht verstanden oder zuweilen schlimmer falsch interpretiert werden. Richtig erstellt und verwendet, sind Kennzahlen und Kennzahlensysteme jedoch ein wertvolles Instrument, um die Welt des Managers zu vereinfachen. This item ships from multiple locations. Your book may arrive from Roseburg,OR, La Vergne,TN. Paperback.



READ ONLINE
[8.75 MB]

Reviews

Unquestionably, this is the best operate by any article writer. It is really basic but surprises from the 50 % of the ebook. I realized this ebook from my i and dad suggested this ebook to discover.

-- **Kacie Schroeder**

This pdf could be well worth a read through, and a lot better than other. It is amongst the most incredible publication i have got read through. I discovered this book from my dad and i recommended this publication to discover.

-- **Sadye Hill**